

SI-PE-002-3-10 Argumentations- und Schlagfertigkeitstraining

SEMINARBESCHREIBUNG

Schlagfertigkeit lernen bedeutet mehr als das Auswendiglernen cleverer Sprüche - es geht um systematisches Training rhetorischer Kompetenzen und argumentativer Überzeugungskraft. In diesem praxisorientierten Argumentationstraining entwickeln Sie die Fähigkeit, in beruflich anspruchsvollen Situationen souverän, präzise und überzeugend zu reagieren. Sie analysieren Ihre bisherigen Reaktionsmuster in Konfliktsituationen und erarbeiten individuelle Strategien für schlagfertige Antworten ohne Aggression oder Unterwürfigkeit. Das Training verbindet bewährte Argumentationstechniken mit psychologischen Grundlagen der Gesprächsführung und ermöglicht Ihnen, auch unter Druck klar zu kommunizieren und Ihre Position durchzusetzen.

Argumentative Überzeugungskraft systematisch entwickeln

Schlagfertigkeit trainieren erfordert strukturiertes Vorgehen statt spontaner Improvisation. Sie lernen systematische Techniken zur Argumentation kennen, die in schwierigen Gesprächssituationen, bei Einwänden oder unfairen Angriffen professionelle Reaktionen ermöglichen. Durch praxisnahe Übungen mit realitätsnahen Szenarien aus dem beruflichen Kontext bauen Sie Sicherheit auf und entwickeln Ihr persönliches Repertoire schlagfertiger Reaktionen. Die erlernten Methoden befähigen Sie, Manipulationsversuche zu erkennen, unsachliche Kritik zu entkräften und Ihre Argumente überzeugend zu präsentieren - ohne dabei die Sachebene zu verlassen oder in emotionale Konfrontation zu geraten.

SEMINARINHALTE

Grundlagen der Schlagfertigkeit entwickeln

- > Schlagfertigkeit lernen durch systematische Reflexion
- > Reaktionsmuster analysieren und neu ausrichten
- > Selbstsicherheit aufbauen für souveräne Antworten
- > Körpersprache und Stimme gezielt einsetzen
- > Spontaneität trainieren ohne Kontrolle zu verlieren

Argumentationstechniken professionell anwenden

- > Einwände entkräften mit Sachargumenten
- > Manipulationsversuche erkennen und kontern
- > Fragen statt Aussagen nutzen für Überzeugung
- > Reframing-Techniken zur Perspektivverschiebung
- > Argumentationsketten logisch aufbauen

Schwierige Situationen souverän meistern

- > Unfaire Angriffe professionell parieren
- > Kritik annehmen ohne defensiv zu reagieren
- > Schlagfertige Antworten situationsgerecht formulieren
- > Deeskalation statt Konfrontation bei Emotionalität
- > Humor als rhetorisches Werkzeug einsetzen

UNSERE SEMINARMETHODEN

	 Öffentliches Seminar	 Individual Seminar	 Inhouse Seminar
Dauer	2 Tage	1 Tag	Nach Absprache
Teilnehmerkreis	Offene Gruppe	Einzelcoaching	Firmenschulung
Garantierte Durchführung*	✓	✓	✓
Bundesweit verfügbar	✓	✓	✓
Monatlich buchbar	✓	✓	✓
Personalisiertes Zertifikat	✓	✓	✓
Mittags- und Pausenverpflegung vor Ort	✓	✓	
Professionelle Seminarunterlagen	✓	✓	✓
Bei Ihnen vor Ort (optional ohne Aufpreis)		✓	✓
Berücksichtigung Ihres Wunschtermins		✓	✓
Persönliches Vorgespräch zum Dozenten		✓	✓
Schwerpunkt liegt auf Ihrer Branche		✓	✓
Individuelle Seminarinhalte		✓	✓
Höchste Diskretion und Datenschutz		✓	✓
Persönliche Nachbetreuung		✓	✓
Einplanung Ihrer Vorgaben zur Seminardauer			✓

* Wir garantieren eine Durchführung unserer öffentlichen Seminare bereits ab einer Mindestteilnehmerzahl von 2 Personen. Nähere Informationen zu den kommenden Garantieterminen erhalten Sie nach Auswahl des Ortes.

> Öffentliche Seminare / 1.450,00 € netto zzgl. MwSt.

Große Auswahl praxisnaher Themen im gesamten Bundesgebiet

Ideal geeignet für mehrere Mitarbeiter eines Unternehmens, sowie für Privatkunden, die sich selektiv weiterbilden möchten. Ihnen stehen monatlich **über 160 Seminare an 12 Lernumgebungen** im gesamten Bundesgebiet zur Auswahl.

> Individuelle Seminare / 1.450,00 € netto zzgl. MwSt.

Maximaler Lernerfolg & höchste Flexibilität im Einzelcoaching

Unsere wirksamste Lernform, weil der **Fokus an beiden Seminartagen ganz bei Ihnen liegt** – bei Ihren Themen, Zielen und individuellen Fragen. Gemeinsam mit Ihrer Dozentin oder Ihrem Dozenten gestalten Sie ein Seminar, das exakt auf Ihre Situation zugeschnitten ist. Sie entscheiden **selbst, wann und wo** das Seminar stattfindet – in Ihrer vertrauten Umgebung oder online.

> Inhouse-Seminare / Preis auf Anfrage

Maximaler Lernerfolg & höchste Flexibilität für Ihr Unternehmen

Optimal für Unternehmen, die ihren Mitarbeiter:innen gezielte und passgenaue Trainings ermöglichen möchten. Behandelt werden ausschließlich Themen, die im Vorfeld gemeinsam mit Ihnen abgestimmt werden. Jedes Angebot wird **individuell auf die Ziele und Anforderungen Ihres Unternehmens zugeschnitten und kalkuliert**.

Falls Sie Fragen haben oder weitere Informationen Wünschen zögern Sie nicht uns zu kontaktieren.

Telefon: +49 (0)89 89559805

Telefax: +49 (0)89 87577306

eMail: kontakt@SEMINAR-INSTITUT.de

www.seminar-institut.de