

SI-EL-VT-021-3-1 Vertriebsführung

SEMINARBESCHREIBUNG

In unserem Online-Seminar Vertriebsführung entwickeln Sie systematische Führungskompetenz für Remote-Teams und digitale Vertriebssteuerung. Sie lernen die zentralen Aufgaben der Vertriebsleitung im virtuellen Kontext kennen und übertragen diese auf Ihre digitale Praxis. Strategische Verantwortung verbinden Sie mit virtueller Führungsarbeit über Distanz hinweg. Die Seminarinhalte fokussieren auf digitale Tools, Remote-Kommunikation und verteilte Team-Führung. Sie erkennen, wie Vertriebsführung trotz räumlicher Distanz wirksam bleibt und digitale Instrumente Ihre Führungsarbeit unterstützen. Mitarbeiterführung verstehen Sie als Kombination aus virtueller Nähe, digitaler Kommunikation und ergebnisorientierter Remote-Steuerung. Ihre Führungswerkzeuge wenden Sie in digitalen Meetings an und nutzen Cloud-basierte Systeme für transparentes Vertriebscontrolling.

Remote-Teams erfolgreich führen

Erfolgreiche Führung im virtuellen Vertrieb erfordert angepasste Methoden für digitale Zusammenarbeit. Sie lernen, wie Sie trotz räumlicher Distanz Nähe zu Ihren Mitarbeitern aufbauen und Team-Kohäsion digital fördern. Virtuelle Meetings gestalten Sie interaktiv statt monoton für höheres Engagement. Kommunikation strukturieren Sie durch klare digitale Kanäle und definieren Verfügbarkeitsregeln für Remote-Work. Vertriebsmitarbeiter motivieren Sie über Video-Calls durch persönliche Anerkennung und transparente Zielkommunikation. Digitale Führungsinstrumente wie One-on-One-Formate nutzen Sie für individuelle Entwicklung. Die Balance zwischen Vertrauen und digitaler Kontrolle justieren Sie für maximale Performance bei hoher Autonomie. CRM-Systeme setzen Sie für Pipeline-Transparenz ein.

SEMINARINHALTE

Vertriebsleitung-Aufgaben virtuell meistern

- > Strategische Planung über digitale Kollaborations-Tools
- > Remote-Teams führen trotz räumlicher Distanz
- > Virtuelle Vertriebsprozesse strukturieren und optimieren
- > KPI-Dashboards für digitales Vertriebscontrolling nutzen
- > Ressourcen-Steuerung in verteilten Teams koordinieren

Remote-Führungskompetenz digital entwickeln

- > Virtuelle Meetings interaktiv und effizient gestalten
- > Digitale Kommunikation klar und verbindlich strukturieren
- > Vertriebsmitarbeiter remote motivieren und entwickeln
- > Schwierige Gespräche über Video-Call professionell führen
- > Vertrauen aufbauen trotz fehlender physischer Präsenz

Digitale Tools für Vertriebssteuerung einsetzen

- > CRM-Systeme für transparentes Pipeline-Management nutzen
- > Sales-Analytics-Tools für datenbasierte Entscheidungen
- > Kommunikationsplattformen für Team-Kollaboration einsetzen
- > Digitale Zielvereinbarungen treffen und nachverfolgen
- > Automatisierung für effiziente Vertriebsprozesse nutzen

UNSERE SEMINARMETHODEN

		130	
	Öffentliches Seminar	Individual Seminar	Inhouse Seminar
Dauer	2 Tage	1 Tag	Nach Absprache
Teilnehmerkreis	Offene Gruppe	Einzelcoaching	Firmenschulung
Garantierte Durchführung*	Ø	Ø	⊘
Bundesweit verfügbar		Ø	•
Monatlich buchbar	Ø	Ø	•
Personalisiertes Zertifikat	Ø	Ø	•
Mittags- und Pausenverpflegung vor Ort	•	•	
Professionelle Seminarunterlagen	Ø	Ø	•
Bei Ihnen vor Ort (optional ohne Aufpreis)		•	•
Berücksichtigung Ihres Wunschtermins		•	•
Persönliches Vorgespräch zum Dozenten		•	•
Schwerpunkt liegt auf Ihrer Branche		•	•
Individuelle Seminarinhalte		Ø	Ø
Höchste Diskretion und Datenschutz		•	•
Persönliche Nachbetreuung		Ø	•
Einplanung Ihrer Vorgaben zur Seminardauer			•

^{*} Wir garantieren eine Durchführung unserer öffentlichen Seminare bereits ab einer Mindestteilnehmerzahl von 2 Personen. Nähere Informationen zu den kommenden Garantieterminen erhalten Sie nach Auswahl des Ortes.

SEMINARGEBÜHR

> Öffentliche Seminare / 1.090,00 € netto zzgl. MwSt.

Große Auswahl praxisnaher Themen im gesamten Bundesgebiet

Ideal geeignet für mehrere Mitarbeiter eines Unternehmens, sowie für Privatkunden, die sich selektiv weiterbilden möchten. Ihnen stehen monatlich **über 160 Seminare an 12 Lernumgebungen** im gesamten Bundesgebiet zur Auswahl.

> Individuelle Seminare / 1.090,00 € netto zzgl. MwSt.

Maximaler Lernerfolg & höchste Flexibilität im Einzelcoaching

Unsere wirksamste Lernform, weil der **Fokus an beiden Seminartagen ganz bei Ihnen liegt** – bei Ihren Themen, Zielen und individuellen Fragen. Gemeinsam mit Ihrer Dozentin oder Ihrem Dozenten gestalten Sie ein Seminar, das exakt auf Ihre Situation zugeschnitten ist. Sie entscheiden **selbst, wann und wo** das Seminar stattfindet – in Ihrer vertrauten Umgebung oder online.

> Inhouse-Seminare / Preis auf Anfrage

Maximaler Lernerfolg & höchste Flexibilität für Ihr Unternehmen

Optimal für Unternehmen, die ihren Mitarbeiter:innen gezielte und passgenaue Trainings ermöglichen möchten. Behandelt werden ausschließlich Themen, die im Vorfeld gemeinsam mit Ihnen abgestimmt werden. Jedes Angebot wird individuell auf die Ziele und Anforderungen Ihres Unternehmens zugeschnitten und kalkuliert.

Falls Sie Fragen haben oder weitere Informationen Wünschen zögern Sie nicht uns zu kontaktieren.

Telefon: +49 (0)89 89559805 **Telefax:** +49 (0)89 87577306

eMail: kontakt@SEMINAR-INSTITUT.de

www.seminar-institut.de