

SI-VT-012-3-1 Neukundengewinnung

SEMINARBESCHREIBUNG

Neue Kunden zu gewinnen ist für jedes Unternehmen erfolgskritisch. Sie lernen in diesem Seminar, wie Sie potenzielle Kunden identifizieren, zielgerichtet ansprechen und langfristig für Ihr Unternehmen gewinnen. Der Fokus liegt auf praxiserprobten Strategien für die Akquise, die Sie direkt im Alltag einsetzen. Sie entwickeln ein strukturiertes System für Ihre Neukundengewinnung und messen den Erfolg transparent. Vertriebsprofis aus verschiedenen Branchen tauschen sich über Herausforderungen aus und profitieren von unterschiedlichen Perspektiven zur Kundenakquise.

Systematische Akquise als Erfolgsfaktor

Sie erarbeiten eine klare Akquisestrategie für Ihr Geschäftsfeld und definieren Ihre Zielgruppen präzise. Moderne Tools für die Kundengewinnung lernen Sie kennen und bewerten deren Einsatz für Ihre Situation. Sie trainieren überzeugende Gesprächsführung am Telefon und im persönlichen Kontakt. Einwandbehandlung meistern Sie souverän und wandeln Interesse in konkrete Geschäftsabschlüsse. Der Austausch mit anderen Teilnehmern zeigt Ihnen bewährte Wege für nachhaltiges Kundenwachstum.

SEMINARINHALTE

Grundlagen der Neukundengewinnung

- > Zielgruppenanalyse und Kundenprofile erstellen
- > Akquisekanäle bewerten und auswählen
- > Vertriebsprozesse strukturiert aufbauen
- > Kennzahlen für Akquiseerfolg definieren

Aktive Kundenansprache

- > Telefonakquise professionell durchführen
- > E-Mail-Kampagnen zielgerichtet gestalten
- > Erstkontakte erfolgreich konvertieren
- > Einwände konstruktiv behandeln
- > Follow-up-Strategien entwickeln

Kundenbindung nach der Akquise

- > Vertrauen in frühen Kontakten aufbauen
- > Erstkäufer zu Stammkunden entwickeln
- > Cross-Selling-Potenziale erkennen
- > Empfehlungsmarketing systematisch nutzen

UNSERE SEMINARMETHODEN

			
	Öffentliches Seminar	Individual Seminar	Inhouse Seminar
Dauer	2 Tage	1 Tag	Nach Absprache
Teilnehmerkreis	Offene Gruppe	Einzelcoaching	Firmenschulung
Garantierte Durchführung*	✓	✓	✓
Bundesweit verfügbar	✓	✓	✓
Monatlich buchbar	✓	✓	✓
Personalisiertes Zertifikat	✓	✓	✓
Mittags- und Pausenverpflegung vor Ort	✓	✓	
Professionelle Seminarunterlagen	✓	✓	✓
Bei Ihnen vor Ort (optional ohne Aufpreis)		✓	✓
Berücksichtigung Ihres Wunschtermins		✓	✓
Persönliches Vorgespräch zum Dozenten		✓	✓
Schwerpunkt liegt auf Ihrer Branche		✓	✓
Individuelle Seminarinhalte		✓	✓
Höchste Diskretion und Datenschutz		✓	✓
Persönliche Nachbetreuung		✓	✓
Einplanung Ihrer Vorgaben zur Seminardauer			✓

* Wir garantieren eine Durchführung unserer öffentlichen Seminare bereits ab einer Mindestteilnehmerzahl von 2 Personen. Nähere Informationen zu den kommenden Garantieterminen erhalten Sie nach Auswahl des Ortes.

| SEMINARGEBÜHR

> Öffentliche Seminare / 1.550,00 € netto zzgl. MwSt.

Große Auswahl praxisnaher Themen im gesamten Bundesgebiet

Ideal geeignet für mehrere Mitarbeiter eines Unternehmens, sowie für Privatkunden, die sich selektiv weiterbilden möchten. Ihnen stehen monatlich **über 160 Seminare an 12 Lernumgebungen** im gesamten Bundesgebiet zur Auswahl.

> Individuelle Seminare / 1.550,00 € netto zzgl. MwSt.

Maximaler Lernerfolg & höchste Flexibilität im Einzelcoaching

Unsere wirksamste Lernform, weil der **Fokus an beiden Seminartagen ganz bei Ihnen liegt** – bei Ihren Themen, Zielen und individuellen Fragen. Gemeinsam mit Ihrer Dozentin oder Ihrem Dozenten gestalten Sie ein Seminar, das exakt auf Ihre Situation zugeschnitten ist. Sie entscheiden **selbst, wann und wo** das Seminar stattfindet – in Ihrer vertrauten Umgebung oder online.

> Inhouse-Seminare / Preis auf Anfrage

Maximaler Lernerfolg & höchste Flexibilität für Ihr Unternehmen

Optimal für Unternehmen, die ihren Mitarbeiter:innen gezielte und passgenaue Trainings ermöglichen möchten. Behandelt werden ausschließlich Themen, die im Vorfeld gemeinsam mit Ihnen abgestimmt werden. Jedes Angebot wird **individuell auf die Ziele und Anforderungen Ihres Unternehmens zugeschnitten und kalkuliert**.

Falls Sie Fragen haben oder weitere Informationen Wünschen zögern Sie nicht uns zu kontaktieren.

Telefon: +49 (0)89 89559805

Telefax: +49 (0)89 87577306

eMail: kontakt@SEMINAR-INSTITUT.de

www.seminar-institut.de