

SI-EL-VT-021-2-1 Vertriebsführung**SEMINARBESCHREIBUNG**

Vertriebsführung verbindet strategische Planung mit operativer Menschenführung. Sie lernen, Vertriebsprozesse systematisch zu strukturieren und Ihre Vertriebsmitarbeiter zielorientiert zu führen. Klare Kennzahlen schaffen Transparenz, während motivierende Führung Leistung und Engagement steigert. Die wichtigsten Aufgaben der Vertriebsleitung umfassen Marktanalyse, Zielvereinbarungen und kontinuierliches Performance-Management. Bewährte Führungsstile im Vertrieb kombinieren Ergebnisorientierung mit individueller Förderung. Das Online-Format ermöglicht flexible Teilnahme von überall.

Vertriebsleistung nachhaltig steigern

Sie entwickeln Kompetenzen für wirksame Vertriebssteuerung und lernen, aussagekräftige KPIs zu definieren. Für schwierige Vertriebsgespräche stärken Sie gezielt Ihre Gesprächsführung. Praxisnahe Übungen in interaktiven Online-Sessions vermitteln Techniken für Mitarbeitergespräche, Zielvereinbarungen und konstruktives Feedback. Nach dem Seminar führen Sie Ihr Vertriebsteam strukturiert und schaffen messbare Verkaufserfolge durch klare Prioritäten und motivierende Führung.

SEMINARINHALTE**Grundlagen erfolgreicher Vertriebsführung**

- > Vertriebsleitung Aufgaben klar definieren und priorisieren
- > Vertriebsprozesse strukturieren für konstante Ergebnisse
- > Kennzahlen und KPIs für Vertriebssteuerung nutzen
- > Marktanalyse und Vertriebsstrategie entwickeln

Führungsstile im Vertrieb wirksam einsetzen

- > Situative Führung an Vertriebssituationen anpassen
- > Mitarbeiter durch Zielvereinbarungen motivieren
- > Leistungsorientierte Gespräche professionell führen
- > Feedback geben für kontinuierliche Verbesserung

Vertriebsteams erfolgreich entwickeln

- > Verkaufsgespräche analysieren und optimieren
- > Pipeline-Management für Umsatzplanung etablieren
- > Vertriebsmitarbeiter durch Coaching entwickeln
- > Konflikte im Vertrieb konstruktiv lösen

UNSERE SEMINARMETHODEN

	 Öffentliches Seminar	 Individual Seminar	 Inhouse Seminar
Dauer	2 Tage	1 Tag	Nach Absprache
Teilnehmerkreis	Offene Gruppe	Einzelcoaching	Firmenschulung
Garantierte Durchführung*	✓	✓	✓
Bundesweit verfügbar	✓	✓	✓
Monatlich buchbar	✓	✓	✓
Personalisiertes Zertifikat	✓	✓	✓
Mittags- und Pausenverpflegung vor Ort	✓	✓	
Professionelle Seminarunterlagen	✓	✓	✓
Bei Ihnen vor Ort (optional ohne Aufpreis)		✓	✓
Berücksichtigung Ihres Wunschtermins		✓	✓
Persönliches Vorgespräch zum Dozenten		✓	✓
Schwerpunkt liegt auf Ihrer Branche		✓	✓
Individuelle Seminarinhalte		✓	✓
Höchste Diskretion und Datenschutz		✓	✓
Persönliche Nachbetreuung		✓	✓
Einplanung Ihrer Vorgaben zur Seminardauer			✓

* Wir garantieren eine Durchführung unserer öffentlichen Seminare bereits ab einer Mindestteilnehmerzahl von 2 Personen. Nähere Informationen zu den kommenden Garantieterminen erhalten Sie nach Auswahl des Ortes.

> Öffentliche Seminare / 1.090,00 € netto zzgl. MwSt.

Große Auswahl praxisnaher Themen im gesamten Bundesgebiet

Ideal geeignet für mehrere Mitarbeiter eines Unternehmens, sowie für Privatkunden, die sich selektiv weiterbilden möchten. Ihnen stehen monatlich **über 160 Seminare an 12 Lernumgebungen** im gesamten Bundesgebiet zur Auswahl.

> Individuelle Seminare / 1.090,00 € netto zzgl. MwSt.

Maximaler Lernerfolg & höchste Flexibilität im Einzelcoaching

Unsere wirksamste Lernform, weil der **Fokus an beiden Seminartagen ganz bei Ihnen liegt** – bei Ihren Themen, Zielen und individuellen Fragen. Gemeinsam mit Ihrer Dozentin oder Ihrem Dozenten gestalten Sie ein Seminar, das exakt auf Ihre Situation zugeschnitten ist. Sie entscheiden **selbst, wann und wo** das Seminar stattfindet – in Ihrer vertrauten Umgebung oder online.

> Inhouse-Seminare / Preis auf Anfrage

Maximaler Lernerfolg & höchste Flexibilität für Ihr Unternehmen

Optimal für Unternehmen, die ihren Mitarbeiter:innen gezielte und passgenaue Trainings ermöglichen möchten. Behandelt werden ausschließlich Themen, die im Vorfeld gemeinsam mit Ihnen abgestimmt werden. Jedes Angebot wird **individuell auf die Ziele und Anforderungen Ihres Unternehmens zugeschnitten und kalkuliert**.

Falls Sie Fragen haben oder weitere Informationen Wünschen zögern Sie nicht uns zu kontaktieren.

Telefon: +49 (0)89 89559805

Telefax: +49 (0)89 87577306

eMail: kontakt@SEMINAR-INSTITUT.de

www.seminar-institut.de