

SI-EL-FS-019-10-1 Legale Instrumente der Bilanzpolitik / Bilanzlifting [eL]**SEMINARBESCHREIBUNG**

Jedes Jahr spielt sich in zahllosen Unternehmen dieselbe Szene ab: Kaum ist die Steuererklärung abgegeben, fordert das Finanzamt auch schon die Steuern ein. Eine Zahlung, die Ihrem Unternehmen Liquidität entzieht, die eigentlich notwendig wäre, um profitable neue Projekte anzustoßen. Nach Abzug der Steuern bleibt insbesondere kleinen und mittelständischen Unternehmen jedoch oftmals nicht genügend finanzieller Spielraum für die Expansion, und auch die Suche nach einem Kreditgeber gestaltet sich nun als schwierig: Die aktuelle Liquiditätslage führt zu einem schlechten Rating und die Bonitätsprüfung verhindert einen Kredit. Und so zieht ein weiteres Jahr ins Land, in dem gerade das Unternehmenswachstum stagniert, weil die Steuerlast die Liquidität allzu stark einschränkt. Wie Sie aus diesem Teufelskreis ausbrechen? Genau hier setzt unser Seminar „Legale Instrumente der Bilanzpolitik / Bilanzlifting“ ein.

Besserer Cashflow und mehr Liquidität: Mit strategischer Bilanzpolitik zu finanziellem Spielraum

In unserem Seminar „Legale Instrumente der Bilanzpolitik / Bilanzlifting“ zeigen unsere Experten Ihnen legale Möglichkeiten auf, um Ihre Unternehmensbewertung so zu verändern, dass Sie die Steuerlast Ihres Unternehmens umverteilen und so ein positives Rating erzielen können. Einer Finanzierung steht dann nichts mehr im Wege. In dieser Weiterbildung zur Bilanzierung erfahren Sie u.a., wie Sie Unterschiede zwischen Steuerbilanz und Handelsbilanz oder Latente Steuern nutzen, um Ihren Cashflow zu verbessern. Dabei lernen Sie natürlich auch, Ihr Unternehmen rechtlich abzusichern, indem Sie Ihre Maßnahmen zum Bilanzlifting in Jahresabschlussbilanz und GuV-Rechnung korrekt dokumentieren. So können Sie entspannt und mit einer vielversprechenden Verhandlungsbasis das Gespräch mit Ihrem Bankberater suchen.

SEMINARINHALTE**Bedeutung und Zweck des Bilanzliftings**

- > Steuerlast vs. Liquidität & Bonität
- > Gewinnsteigerung vs. Gewinnsenkung
- > Steuerbilanz vs. Handelsbilanz

Ermessensspielräume nutzen

- > Regeln und Zulässigkeit
- > Bewertungsmaßnahmen zur Ergebnisverbesserung
- > Sachverhaltsgestaltung zur Ergebnisverbesserung
- > Wirkungskdauer der Maßnahmen

Bilanzlifting zu Finanzierungszwecken

- > Sachverhaltsbewertungen
- > Cashflow verbessern
- > Anlagevermögen bewerten
- > Vorräte bewerten
- > Sale und Leaseback
- > Rückstellungen bewerten
- > Forderungen bewerten
- > Verbindlichkeiten bewerten
- > Latente Steuern

Strukturverbesserungen und Sachverhaltsgestaltungen

- > Bilanz
- > GuV
- > Entgeltgestaltung

UNSERE SEMINARMETHODEN

	 Öffentliches Seminar	 Individual Seminar	 Inhouse Seminar
Dauer	2 Tage	1 Tag	Nach Absprache
Teilnehmerkreis	Offene Gruppe	Einzelcoaching	Firmenschulung
Garantierte Durchführung*	✓	✓	✓
Bundesweit verfügbar	✓	✓	✓
Monatlich buchbar	✓	✓	✓
Personalisiertes Zertifikat	✓	✓	✓
Mittags- und Pausenverpflegung vor Ort	✓	✓	
Professionelle Seminarunterlagen	✓	✓	✓
Bei Ihnen vor Ort (optional ohne Aufpreis)		✓	✓
Berücksichtigung Ihres Wunschtermins		✓	✓
Persönliches Vorgespräch zum Dozenten		✓	✓
Schwerpunkt liegt auf Ihrer Branche		✓	✓
Individuelle Seminarinhalte		✓	✓
Höchste Diskretion und Datenschutz		✓	✓
Persönliche Nachbetreuung		✓	✓
Einplanung Ihrer Vorgaben zur Seminardauer			✓

* Wir garantieren eine Durchführung unserer öffentlichen Seminare bereits ab einer Mindestteilnehmerzahl von 2 Personen. Nähere Informationen zu den kommenden Garantieterminen erhalten Sie nach Auswahl des Ortes.

> Öffentliche Seminare / 1.250,00 € netto zzgl. MwSt.

Große Auswahl praxisnaher Themen im gesamten Bundesgebiet

Ideal geeignet für mehrere Mitarbeiter eines Unternehmens, sowie für Privatkunden, die sich selektiv weiterbilden möchten. Ihnen stehen monatlich **über 160 Seminare an 12 Lernumgebungen** im gesamten Bundesgebiet zur Auswahl.

> Individuelle Seminare / 1.250,00 € netto zzgl. MwSt.

Maximaler Lernerfolg & höchste Flexibilität im Einzelcoaching

Unsere effektivste Lernmethode, da der **Fokus während eines Seminartages ausschließlich auf einer Person** liegt. Es werden nur Themen behandelt, die im Vorfeld mit Ihnen definiert wurden. Sie können zudem **selbst festlegen, wann und wo das Seminar realisiert werden soll. Unabhängig von Ihrer Auswahl, bleibt die Seminargebühr unverändert.**

> Inhouse-Seminare / Preis auf Anfrage

Maximaler Lernerfolg & höchste Flexibilität für Ihr Unternehmen

Optimal für Unternehmen, die Ihren Mitarbeitern gezielte Trainings anbieten möchten. Es werden nur Themen behandelt, die im Vorfeld mit Ihnen definiert wurden. Jedes Angebot wird **individuell auf die Anforderungen Ihres Unternehmens** hin kalkuliert.

Falls Sie Fragen haben oder weitere Informationen Wünschen zögern Sie nicht uns zu kontaktieren.

Telefon: +49 (0)89 89559805

Telefax: +49 (0)89 87577306

eMail: kontakt@SEMINAR-INSTITUT.de

www.seminar-institut.de