SEMINAR INSTITUT
Sie lernen Erfolg. Garantiert.

# SI-EL-VT-008-10-1 Erfolgreiches Vertriebsmanagement [eL]

## SEMINARBESCHREIBUNG

Anhaltende Verkaufserfolge und produktive Kundenbeziehungen sind zumeist Folge strategischer Vertriebssteuerung. Intelligentes Vertriebsmanagement bedeutet, Abläufe im Vertrieb kritisch zu betrachten und einen Verbesserungsprozess anzustoßen, der nicht nur Akquise und Kundenbetreuung, sondern auch die administrativen Aspekte des Vertriebs umschließt. Es bedeutet, Marktanalyse und Zielgruppenforschung zu betreiben, Kundenpotentiale zu bewerten und die Produktivität und Motivation der Mitarbeiter im Vertrieb gezielt zu steigern. Lernen Sie in unserem Seminar „Erfolgreiches Vertriebsmanagement“, wie professionelles Vertriebsmanagement Chancen und ungenutzte Potentiale im Vertrieb aufspürt und so nicht nur mehr Umsätze generiert, sondern auch neue Zielgruppen und Märkte erschließt.

### Management Tools für die Prozessoptimierung in Verkauf und Vertrieb

Im Mittelpunkt unseres Seminars „Erfolgreiches Vertriebsmanagement“ stehen die vielfältigen Potenziale zur Prozessoptimierung, die sich in den Arbeitsabläufen und Organisationsstrukturen im Vertrieb verbergen. Gemeinsam mit unseren Experten widmen Sie sich daher dem Verkaufsprozess von der Planung bis hin zur Mitarbeiterführung im Vertrieb. Sie setzen sich intensiv mit Vertriebsprozessen und den Rollen darin auseinander, üben sich in der Analyse von Markt, Wettbewerb und Kundenpotentialen - und vor allem darin, den Unique Selling Point eines Produkts oder einer Dienstleistung attraktiv und einprägsam zu vermitteln. Anhand authentischer Fallbeispiele lernen Sie, Potential für die Prozessoptimierung im Vertrieb aufzuspüren, und entwickeln von Vergütungssystemen und Boni für den Außendienst bis hin zum Erschließen neuer Vertriebskanäle Strategien und Maßnahmen, um die Produktivität und damit den Umsatz zu steigern.

## SEMINARINHALTE

**Verkauf und Vertrieb strategisch planen**
> ABC-Analyse
> Richtige Vorgehensweise und Erfolgsfaktoren
> Mehrstufige Vertriebsprozesse verstehen
> Rollen im Vertriebsprozess

**Effektives Vertriebsmanagement**
> Potenziale ermitteln
> Marktanalyse
> Wettbewerbsanalyse
> Kundenwertanalyse

**Aufbau eines Vertriebsprozesses**
> Integration und Motivation von Vertriebsmitarbeitern
> Vertriebsorganisation steuern
> Vergütungssysteme einführen
> Gemeinsame und individuelle Ziele
> Messkriterien erarbeiten und auswerten

**Steuerung der Vertriebsaktivitäten**
> Alleinstellungsmerkmal / Unique Selling Point (USP)
> Optimale Positionierung durch Betonung der Alleinstellungsmerkmale
> Effektive Vertriebskanäle

## UNSERE SEMINARMETHODEN

| | Öffentliches Seminar | Individual Seminar | Inhouse Seminar |
|---|---|---|---|
| Dauer | 2 Tage | 1 Tag | Nach Absprache |
| Teilnehmerkreis | Offene Gruppe | Einzelcoaching | Firmenschulung |
| Garantierte Durchführung* | ✓ | ✓ | ✓ |
| Bundesweit verfügbar | ✓ | ✓ | ✓ |
| Monatlich buchbar | ✓ | ✓ | ✓ |
| Personalisiertes Zertifikat | ✓ | ✓ | ✓ |
| Mittags- und Pausenverpflegung vor Ort | ✓ | ✓ | |
| Professionelle Seminarunterlagen | ✓ | ✓ | ✓ |
| Bei Ihnen vor Ort (optional ohne Aufpreis) | | ✓ | ✓ |
| Berücksichtigung Ihres Wunschtermins | | ✓ | ✓ |
| Persönliches Vorgespräch zum Dozenten | | ✓ | ✓ |
| Schwerpunkt liegt auf Ihrer Branche | | ✓ | ✓ |
| Individuelle Seminarinhalte | | ✓ | ✓ |
| Höchste Diskretion und Datenschutz | | ✓ | ✓ |
| Persönliche Nachbetreuung | | ✓ | ✓ |
| Einplanung Ihrer Vorgaben zur Seminardauer | | | ✓ |

* Wir garantieren eine Durchführung unserer öffentlichen Seminare bereits ab einer Mindestteilnehmerzahl von 2 Personen. Nähere Informationen zu den kommenden Garantieterminen erhalten Sie nach Auswahl des Ortes.

## SEMINARGEBÜHR

**> Öffentliche Seminare / 1.250,00 € netto zzgl. MwSt.**

**Große Auswahl praxisnaher Themen im gesamten Bundesgebiet**

Ideal geeignet für mehrere Mitarbeiter eines Unternehmens, sowie für Privatkunden, die sich selektiv weiterbilden möchten. Ihnen stehen monatlich **über 160 Seminare an 12 Lernumgebungen** im gesamten Bundesgebiet zur Auswahl.

**> Individuelle Seminare / 1.250,00 € netto zzgl. MwSt.**

**Maximaler Lernerfolg & höchste Flexibilität im Einzelcoaching**

Unsere effektivste Lernmethode, da der **Fokus während eines Seminartages ausschließlich auf einer Person** liegt. Es werden nur Themen behandelt, die im Vorfeld mit Ihnen definiert wurden. Sie können zudem **selbst festlegen, wann und wo das Seminar realisiert werden soll. Unabhängig von Ihrer Auswahl, bleibt die Seminargebühr unverändert.**

**> Inhouse-Seminare / Preis auf Anfrage**

**Maximaler Lernerfolg & höchste Flexibilität für Ihr Unternehmen**

Optimal für Unternehmen, die Ihren Mitarbeitern gezielte Trainings anbieten möchten. Es werden nur Themen behandelt, die im Vorfeld mit Ihnen definiert wurden. Jedes Angebot wird **individuell auf die Anforderungen Ihres Unternehmens** hin kalkuliert.

Falls Sie Fragen haben oder weitere Informationen Wünschen zögern Sie nicht uns zu kontaktieren.

**Telefon:** +49 (0)89 89559805
**Telefax:** +49 (0)89 87577306
**eMail:** kontakt@SEMINAR-INSTITUT.de
www.seminar-institut.de