

## SI-EL-EK-002-3-1 Lieferantenmanagement

### SEMINARBESCHREIBUNG

Professionelles Lieferantenmanagement erlernen Sie flexibel von Ihrem Arbeitsplatz in Live-Sessions. Sie entwickeln systematische Prozesse für digitale Lieferantenbewertung, -auswahl und -entwicklung. Die Portfolioanalyse nach Kraljic wenden Sie virtuell auf Fallbeispiele an mit digitalem Whiteboard für visuelle Segmentierung. ABC-Analysen und Scoring-Modelle erstellen Sie in Online-Breakout-Rooms mit anderen Teilnehmern. Risikomanagement in der Supply Chain analysieren Sie anhand digitaler Dashboards und Monitoring-Tools. Rhetoriktraining für virtuelle Verhandlungen schärft Ihre Remote-Verhandlungskompetenz – von Videokonferenz-Etikette bis zu digitalen Vertragsverhandlungen. Sie erhalten Zugriff auf digitale Excel-Vorlagen für Lieferantenbewertung zur direkten Anwendung.

### Digitale Lieferantenbewertung und virtuelle Steuerung

Systematische Lieferantenbewertung führen Sie digital mit Cloud-basierten Tools durch. Bewertungskriterien definieren Sie in interaktiven Online-Workshops für Qualität, Termintreue und digitale Zusammenarbeit. Total Cost of Ownership analysieren Sie mit geteilten Kalkulationsmodellen statt isolierter Stückpreise. Lieferantencontrolling etablieren Sie mit digitalen Dashboards für Real-time Monitoring von KPIs wie Termintreue und Qualitätsquoten. Virtuelle Verhandlungsstrategien entwickeln Sie für Zoom-Meetings und Remote-Preisgespräche. Profiling-Methoden wenden Sie in Video-Calls an, um Verhandlungstypen auch ohne physische Präsenz zu erkennen. Langfristige Lieferantenentwicklung gestalten Sie durch virtuelle Audits, digitale Trainings und Cloud-Kollaboration.

### SEMINARINHALTE

#### Digitale Lieferantenbewertung durchführen

- > Portfolioanalyse virtuell: Kraljic-Matrix am Whiteboard
- > ABC-Analyse mit digitalen Tools für Remote-Zusammenarbeit
- > Scoring-Modelle in Excel-Templates entwickeln und teilen
- > Online-Bewertungskriterien für virtuelle Lieferantenbeziehungen
- > Total Cost of Ownership digital berechnen und visualisieren

#### Virtuelle Verhandlungskompetenz im Einkauf aufbauen

- > Rhetorische Strategien für Videokonferenz-Verhandlungen
- > Profiling: Lieferanten-Typen in Remote-Meetings erkennen
- > BATNA-Konzept digital vorbereiten und kommunizieren
- > Win-Win-Lösungen virtuell entwickeln trotz Distanz
- > Digitale Vertragsgestaltung mit Cloud-Signatur-Tools

#### Online-Lieferantencontrolling etablieren

- > Digitale KPI-Dashboards für Real-time Lieferantenmonitoring
- > Virtuelles Risikomanagement in der Supply Chain
- > Remote-Audits und digitale Lieferantenentwicklung durchführen
- > Cloud-basierte Scorecards für kontinuierliche Verbesserung
- > Langfristige Partnerschaften virtuell pflegen und steuern

## UNSERE SEMINARMETHODEN

	 Öffentliches Seminar	 Individual Seminar	 Inhouse Seminar
Dauer	2 Tage	1 Tag	Nach Absprache
Teilnehmerkreis	Offene Gruppe	Einzelcoaching	Firmenschulung
Garantierte Durchführung*	✓	✓	✓
Bundesweit verfügbar	✓	✓	✓
Monatlich buchbar	✓	✓	✓
Personalisiertes Zertifikat	✓	✓	✓
Mittags- und Pausenverpflegung vor Ort	✓	✓	
Professionelle Seminarunterlagen	✓	✓	✓
Bei Ihnen vor Ort (optional ohne Aufpreis)		✓	✓
Berücksichtigung Ihres Wunschtermins		✓	✓
Persönliches Vorgespräch zum Dozenten		✓	✓
Schwerpunkt liegt auf Ihrer Branche		✓	✓
Individuelle Seminarinhalte		✓	✓
Höchste Diskretion und Datenschutz		✓	✓
Persönliche Nachbetreuung		✓	✓
Einplanung Ihrer Vorgaben zur Seminardauer			✓

\* Wir garantieren eine Durchführung unserer öffentlichen Seminare bereits ab einer Mindestteilnehmerzahl von 2 Personen. Nähere Informationen zu den kommenden Garantieterminen erhalten Sie nach Auswahl des Ortes.

## | SEMINARGEBÜHR

### > Öffentliche Seminare / 1.050,00 € netto zzgl. MwSt.

#### **Große Auswahl praxisnaher Themen im gesamten Bundesgebiet**

Ideal geeignet für mehrere Mitarbeiter eines Unternehmens, sowie für Privatkunden, die sich selektiv weiterbilden möchten. Ihnen stehen monatlich **über 160 Seminare an 12 Lernumgebungen** im gesamten Bundesgebiet zur Auswahl.

### > Individuelle Seminare / 1.050,00 € netto zzgl. MwSt.

#### **Maximaler Lernerfolg & höchste Flexibilität im Einzelcoaching**

Unsere wirksamste Lernform, weil der **Fokus an beiden Seminartagen ganz bei Ihnen liegt** – bei Ihren Themen, Zielen und individuellen Fragen. Gemeinsam mit Ihrer Dozentin oder Ihrem Dozenten gestalten Sie ein Seminar, das exakt auf Ihre Situation zugeschnitten ist. Sie entscheiden **selbst, wann und wo** das Seminar stattfindet – in Ihrer vertrauten Umgebung oder online.

### > Inhouse-Seminare / Preis auf Anfrage

#### **Maximaler Lernerfolg & höchste Flexibilität für Ihr Unternehmen**

Optimal für Unternehmen, die ihren Mitarbeiter:innen gezielte und passgenaue Trainings ermöglichen möchten. Behandelt werden ausschließlich Themen, die im Vorfeld gemeinsam mit Ihnen abgestimmt werden. Jedes Angebot wird **individuell auf die Ziele und Anforderungen Ihres Unternehmens zugeschnitten und kalkuliert**.

Falls Sie Fragen haben oder weitere Informationen Wünschen zögern Sie nicht uns zu kontaktieren.

**Telefon:** +49 (0)89 89559805

**Telefax:** +49 (0)89 87577306

**eMail:** [kontakt@SEMINAR-INSTITUT.de](mailto:kontakt@SEMINAR-INSTITUT.de)

[www.seminar-institut.de](http://www.seminar-institut.de)