

SI-MT-009-2-10 Marketing Aufbau

SEMINARBESCHREIBUNG

Fachkräfte gewinnen und binden Sie durch professionelles Employer Branding und strategisches Personalmarketing. Sie entwickeln eine überzeugende Arbeitgebermarke, die Ihre Werte authentisch nach außen trägt und qualifizierte Bewerber anzieht. Moderne Recruiting-Strategien kombinieren Sie mit klassischen Personalmarketing-Instrumenten zu einem ganzheitlichen Ansatz. Ausbildungsmarketing über Social Media erschließt Ihnen gezielt junge Zielgruppen der Generation Z.

Personalmarketing-Instrumente für nachhaltiges Recruiting

Sie setzen interne und externe Personalmarketing-Maßnahmen strategisch ein. Recruiting-Kampagnen planen Sie zielgruppenspezifisch mit Fokus auf passive Kandidaten. Mitarbeiterbindung durch internes Personalmarketing verstehen Sie als kontinuierlichen Prozess. Employer Branding Workshops moderieren Sie zur Entwicklung der Arbeitgebermarke. Talentpool-Management etablieren Sie für proaktives Recruiting. Karriereseiten optimieren Sie für Suchmaschinen und mobile Endgeräte.

SEMINARINHALTE

Employer Branding Strategie entwickeln

- > Arbeitgebermarke analysieren und Employer Value Proposition
- > Zielgruppen im Recruiting präzise segmentieren
- > Employer Branding Maßnahmen über alle Touchpoints planen
- > Authentizität in Arbeitgebermarken-Kommunikation sichern
- > Erfolgsmessung durch Employer Branding KPIs etablieren

Personalmarketing-Mix professionell einsetzen

- > Externe Personalmarketing-Kampagnen für Talentgewinnung
- > Interne Maßnahmen zur Mitarbeiterbindung systematisch
- > Recruiting-Kanäle strategisch auswählen und kombinieren
- > Karrieremessen und Hochschulmarketing effektiv nutzen
- > Social Media Recruiting über LinkedIn und Xing optimieren

Ausbildungsmarketing über Social Media gestalten

- > Generation Z auf Instagram und TikTok gezielt ansprechen
- > Azubi-Kampagnen authentisch mit echten Ausbildern umsetzen
- > Ausbildungsberufe emotional und faktenbasiert präsentieren
- > Influencer-Marketing für Ausbildungsmarketing einsetzen
- > Mobile Recruiting für junge Zielgruppen optimieren

UNSERE SEMINARMETHODEN

		130	
	Öffentliches Seminar	Individual Seminar	Inhouse Seminar
Dauer	2 Tage	1 Tag	Nach Absprache
Teilnehmerkreis	Offene Gruppe	Einzelcoaching	Firmenschulung
Garantierte Durchführung*	Ø	Ø	⊘
Bundesweit verfügbar		Ø	•
Monatlich buchbar	Ø	Ø	•
Personalisiertes Zertifikat	Ø	Ø	•
Mittags- und Pausenverpflegung vor Ort	•	•	
Professionelle Seminarunterlagen	Ø	Ø	•
Bei Ihnen vor Ort (optional ohne Aufpreis)		•	•
Berücksichtigung Ihres Wunschtermins		•	•
Persönliches Vorgespräch zum Dozenten		•	•
Schwerpunkt liegt auf Ihrer Branche		•	•
Individuelle Seminarinhalte		Ø	Ø
Höchste Diskretion und Datenschutz		•	•
Persönliche Nachbetreuung		Ø	•
Einplanung Ihrer Vorgaben zur Seminardauer			•

^{*} Wir garantieren eine Durchführung unserer öffentlichen Seminare bereits ab einer Mindestteilnehmerzahl von 2 Personen. Nähere Informationen zu den kommenden Garantieterminen erhalten Sie nach Auswahl des Ortes.

SEMINARGEBÜHR

> Öffentliche Seminare / 1.650,00 € netto zzgl. MwSt.

Große Auswahl praxisnaher Themen im gesamten Bundesgebiet

Ideal geeignet für mehrere Mitarbeiter eines Unternehmens, sowie für Privatkunden, die sich selektiv weiterbilden möchten. Ihnen stehen monatlich **über 160 Seminare an 12 Lernumgebungen** im gesamten Bundesgebiet zur Auswahl.

> Individuelle Seminare / 1.650,00 € netto zzgl. MwSt.

Maximaler Lernerfolg & höchste Flexibilität im Einzelcoaching

Unsere wirksamste Lernform, weil der **Fokus an beiden Seminartagen ganz bei Ihnen liegt** – bei Ihren Themen, Zielen und individuellen Fragen. Gemeinsam mit Ihrer Dozentin oder Ihrem Dozenten gestalten Sie ein Seminar, das exakt auf Ihre Situation zugeschnitten ist. Sie entscheiden **selbst, wann und wo** das Seminar stattfindet – in Ihrer vertrauten Umgebung oder online.

> Inhouse-Seminare / Preis auf Anfrage

Maximaler Lernerfolg & höchste Flexibilität für Ihr Unternehmen

Optimal für Unternehmen, die ihren Mitarbeiter:innen gezielte und passgenaue Trainings ermöglichen möchten. Behandelt werden ausschließlich Themen, die im Vorfeld gemeinsam mit Ihnen abgestimmt werden. Jedes Angebot wird individuell auf die Ziele und Anforderungen Ihres Unternehmens zugeschnitten und kalkuliert.

Falls Sie Fragen haben oder weitere Informationen Wünschen zögern Sie nicht uns zu kontaktieren.

Telefon: +49 (0)89 89559805 **Telefax:** +49 (0)89 87577306

eMail: kontakt@SEMINAR-INSTITUT.de

www.seminar-institut.de